



**FOOD & BEVERAGE
BUSINESS MEETINGS**
Food / Wine / Craft / Soft

EUROPE

A distance – 7 & 8 juin 2023

L'événement

Rendez-vous BtoB entre acheteurs d'Europe et entreprises de la région Pays de la Loire : tout produit agroalimentaire et boissons (avec ou sans alcool ; vins-spiritueux ; bières ; cidres ; etc...)

FOOD'LOIRE, en partenariat avec les régions Normandie, Nouvelle Aquitaine et Provence-Alpes-Côte d'Azur, avec le soutien du Conseil Régional des Pays de la Loire, vous propose de rencontrer des acheteurs d'Europe : Bénélux, Allemagne, Pays Baltes, autres pays européens. Les rendez-vous se réaliseront à distance les 7 et 8 juin prochains avec des créneaux planifiés via une plateforme de mise en relation (matchmaking). Cet événement est organisé en partenariat avec Sud Export, spécialiste de la zone nordique.

Pourquoi participer ?

- Gagner en visibilité auprès d'acheteurs internationaux
- Trouver de nouveaux débouchés pour vos produits
- Bénéficier de rendez-vous acheteurs qualifiés
- Accéder à un réseau d'acheteurs internationaux à moindre coût depuis votre bureau
- Suivi des contacts après rendez-vous qualifiés
- Bilan à 6 mois + retour sur investissement

Food'Loire et ses partenaires ont mis en place une e-vitrine/marketplace spécialement dédiée à cette action afin de mettre en ligne vos produits (10 maximum) et prendre des rendez-vous avec les acheteurs à la recherche de nouveaux fournisseurs de produits français, après validation de votre inscription par Food'Loire :

<https://f2bmeetings.b2match.io/>

L'offre pour les entreprises agroalimentaires et viticoles de la Région PAYS DE LA LOIRE

- Forfait inscription plateforme : 100 € HT
- Tarif par rendez-vous : 125 € HT le rendez-vous*
* : hors coût d'envois des échantillons, à la charge de du vendeur

Les étapes :

- 1- Mars à mai : recrutement d'acheteurs qualifiés
- 2- Mars : ouverture de la plateforme et inscriptions
- 3- Avril : début du matchmaking
- 4- 7 et 8 juin : rendez-vous programmés en ligne
- 5- Juin à septembre : suivi des rdv qualifiés

Pré-requis pour les entreprises ligériennes

Etre en capacité de :

- 1- Mener un échange en anglais
- 2- Présenter des documents commerciaux en anglais (présentation de l'entreprise, fiches techniques des produits, etc...)



Cette action entre dans le cadre du programme collectif, elle n'est donc pas éligible à Performance Export

VOS CONTACTS

Vins & Spiritueux, bières et cidre

Antoine COUILLABIN-LOISELIER

Antoine.couillabin-loiselier@pl.chambagri.fr
02 41 18 60 15 / 06 47 37 69 41

Produits alimentaires

Flora DAVY & Yannick MILLE

flora.davy@pl.chambagri.fr / yannick.mille@pl.chambagri.fr
02 41 18 60 67 / 06 19 70 92 52 / 06 08 24 60 23

INSCRIPTION avant le 5 juin 2023 sur <https://f2bmeetings.b2match.io/>

NOS PARTENAIRES

