



# FOOD'LOIRE BUSINESS MEETINGS

Food / Wine / Craft / Soft

**PAYS NORDIQUES**  
Suède / Norvège / Finlande / Danemark

**A distance - 9 & 10 mai 2022**

## L'événement

**Rendez-vous BtoB entre acheteurs nordiques et entreprises de la région Pays de la Loire :**  
tous produits agroalimentaires et boissons (avec ou sans alcool ; vins-spiritueux ; bières ; cidres ; etc...)

FOOD'LOIRE, avec le soutien du Conseil Régional des Pays de la Loire, vous propose de rencontrer des acheteurs du Danemark, de Suède, de Norvège et de Finlande. Les rendez-vous se réaliseront à distance les 9 et 10 mai prochains avec des créneaux planifiés via une plateforme de mise en relation (matchmaking). Cet événement est organisé en partenariat avec Sud Export, spécialiste de la zone nordique.

### Pourquoi participer ?

- Gagner en visibilité auprès d'acheteurs internationaux (Danemark, Suède, Norvège et Finlande)
- Trouver de nouveaux débouchés pour vos produits
- Bénéficier de rendez-vous acheteurs qualifiés
- Accéder à un réseau d'acheteurs internationaux à moindre coût depuis votre bureau
- Un accompagnement personnalisé par [Sud Export](#), en amont, pendant et jusqu'à 4 mois après les rendez-vous :
  - Préparation technique et commerciale aux rendez-vous à distance
  - Assistance pour la mise en ligne : relecture de votre offre en anglais, conseils et mise en ligne (une prestation 'traduction' peut être envisagée moyennant facturation ; cette dépense peut être prise en charge, en partie, par [Init'Export](#) ou [Chèque de relance traduction](#))
  - Suivi des contacts après rendez-vous (3 rdv de suivi jusqu'à septembre 2022)
  - En parallèle, conseils ADV et logistique

## L'offre pour les entreprises agroalimentaires et viticoles de la Région PAYS DE LA LOIRE

- **Forfait organisation Food'Loire** : 675 € HT
- **Frais de participation** : 100 % pris en charge par le Conseil régional des Pays de la Loire
- **Ne comprend pas** : le coût des envois échantillons que ce soit en amont ou en aval des rendez-vous

### Les étapes :

- 1- Février à avril : recrutement d'acheteurs qualifiés
- 2- Mars : ouverture de la plateforme
- 3- Avril : début du matchmaking
- 4- 9 et 10 mai : rendez-vous programmés en ligne
- 5- Mai à septembre: suivi des rdv qualifiés

### Pré-requis pour les entreprises ligériennes

Etre en capacité de :

- 1- Mener un échange en anglais
- 2- Présenter des documents commerciaux en anglais (présentation de l'entreprise, fiches techniques des produits, etc...)



Avec le soutien financier de la Région Pays de la Loire. Cette action entre dans le cadre du programme collectif, elle n'est donc pas éligible à Prim'Export.

*Une demande de chèque de relance export peut être déposée pour cette action (sous réserve d'éligibilité)*



## VOS CONTACTS

### Vins & Spiritueux, bières et cidre

Catherine AUBINEAU & Sophie ROUILLER  
catherine.aubineau@pl.chambagri.fr  
02 41 18 60 15 / 02 41 18 60 67

### Produits alimentaires

Virginie FASSOT  
virginie.fassot@pl.chambagri.fr  
02 41 18 60 17

**INSCRIPTION avant le 31 mars 2022** sur [www.foodloire.fr](http://www.foodloire.fr)

## NOS PARTENAIRES

